

# DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	vii

## Bab 1

### Pendahuluan

1. Strategi <i>Competitive Advantage</i> sebagai Solusi Bisnis .....	2
2. Keterbatasan Kemampuan Teknologi UKM .....	5
3. Analisis Sosial Media untuk Memahami Pelanggan.....	8
4. Kolaborasi dalam Bisnis.....	11
5. Digital UMKM .....	14

## Bab 2

### Platform E-Commerce

1. Lazada .....	17
2. Bukalapak.....	21
3. Shopee .....	27
4. Amazon .....	31

## Bab 3

Bagaimana Beriklan di Sosial Media.....	33
1. Fungsi Iklan.....	33
2. Bagaimana Beriklan di Sosial Media .....	35
3. Bagaimana Beriklan Menggunakan SMS .....	50
4. Bagaimana Beriklan di Aplikasi .....	56
5. Mampukah UKM Melakukan itu Semua .....	58

## Bab 4

### Analisis *Marketing*

1. Mengukur Keberhasilan Iklan di Media Cetak, <i>E-Commerce</i> , Aplikasi, dan Sosial Media .....	60
2. Bagaimana Membuat Satu Analisis dan Laporan .....	66
3. Apa yang harus Dilakukan terhadap Hasil Laporan Tersebut .....	83

**Bab 5***Adaptive Innovation*

1. Bagaimana Menciptakan Produk Baru .....	85
2. Contoh Adaptive Innovation.....	86
3. Bagaimana Produk Kita Berbeda dengan yang Lain (Bagaimana Membuat Segmen untuk Produk Kita).....	87
4. Pahami Ketertarikan Produk Masa Depan.....	87
5. Bagaimana Cara Orang Bayar Zaman Sekarang .....	88

**Bab 6**

## Akuntansi untuk UMKM

1. Bagaimana Menyiapkan Transaksi .....	90
2. Memahami Jumlah Kas Paling Aman untuk Usaha .....	91
3. Aplikasi Pencatatan Sederhana .....	95
4. Sistem Keamanan pada <i>Software</i> Pencatatan Akuntansi.....	113
5. Memanfaatkan Informasi Akuntansi .....	119

**Bab 7**

## Digital UMKM

1. Apa yang harus ada pada UMKM (Peralatan) .....	121
2. Bagaimana Teknik Mengambil Gambar Produk .....	123
3. Bagaimana Membuat Profil Produk yang Menarik Pembeli ...	124
4. Sukses di Platform Digital .....	125
5. Unik dan Baru untuk Sukses Digital .....	127

**DAFTAR PUSTAKA .....** ..... 129

**GLOSARIUM .....** ..... 137

**INDEKS.....** ..... 139